

Enterprise Sales and Operation Planning (S&OP)

BeProfessionalTheClub®

PT. Proesdeem Indonesia Utama
46th-50th Floor Wisma 46
Jl. Jenderal Sudirman Kav. 1
Jakarta 10220

Tel : +62 21 574 8889
Fax : +62 21 574 8888
M/SMS/WA : +62 8815608163

Email : info@beproseminar.com
Websites : <http://beproseminar.com>
<http://beproseminar.com>

Tentang BeProfessionalTheClub®

BeProfessionalTheClub® dan CareerTrack-Training® adalah divisi pelatihan manajemen dari PT. Proesdeem Indonesia—lembaga konsultan manajemen yang sejak tahun 1995 memfokuskan kegiatannya pada penyelenggaraan pelatihan profesional. Pelatihan yang diselenggarakan oleh CareerTrack Training dan BeProfessionalTheClub senantiasa memadukan aktualitas dan kualitas kurikulum (modul) pelatihan, pelayanan yang prima, dan kapabilitas instruktur.

Pelatihan yang diselenggarakan oleh CareerTrack dan BePRO senantiasa mengacu pada perkembangan mutakhir dalam pengelolaan perusahaan yang saat ini berorientasi kepada terciptanya *good corporate governance*.

CareerTrack dan BePRO sejak berdiri tahun 1995 senantiasa berusaha mempertahankan kualitas professional training yang tinggi dengan menerapkan adanya check and control, sehingga professional training yang diselenggarakan dapat

- menjawab kebutuhan para peserta secara komprehensif dan dengan pendekatan aplikatif
- memfokuskan terhadap solusi yang spesifik dan relevan terhadap perkembangan terkini
- memberikan aspek teknik dan aplikatif yang dibawakan oleh para instruktur yang mumpuni
- memfasilitasi kebutuhan soft skill dalam pengembangan karir dan bisnis

Melalui professional training, CareerTrack dan BePRO dapat membantu perusahaan yang ingin berkembang ataupun memperkuat posisi strategisnya dengan memberikan expertis yang dapat meningkatkan kemampuan dalam

- Mengelola prioritas secara efektif
- Membangun budaya kerja yang produktif
- Meningkatkan job value
- Menyelaraskan kemampuan dengan perkembangan serta kebutuhan terkini
- Menciptakan proses, dan professional terbaik bagi perusahaan.

Web Service Links:

www.careertrack.training
www.lpai.co.id
www.thetmp.com
www.lpmisp.org
www.proesdeem.co.id



Sales and Operation Planning (S&OP)

merupakan hal yang penting bagi sebuah perusahaan untuk menjalankan bisnisnya. Dengan S&OP, perusahaan dapat menyeimbangkan antara demand dan

kemampuan perusahaan dalam memenuhi demand tersebut. Dan S&OP, merupakan dasar dari pembuatan rencana aktifitas lainnya seperti rencana operasional, financial, kapasitas, man power dan lainnya. Ketidakakurasian dan kegagalan S&OP akan berakibat buruk bagi aktifitas yang lain, seperti tingginya inventory, kekurangan cash dan lainnya. Maka pada saat ini, banyak perusahaan besar yang sudah mengaplikasikan S&OP.

Pelatihan ini akan mengajak para peserta untuk memahami arti penting dan bagaimana menjalankan Sales and Operation Planning ini

Tujuan Pelatihan:

1. Memahami arti penting dan manfaat S&OP dan keterkaitannya dengan operational dan fungsi lainnya
2. Memahami bagaimana struktur dari S&OP
3. Memahami input yang dibutuhkan untuk mengaplikasikan S&OP
4. Memahami teknik dan tools yang digunakan
5. Memahami keterkaitan S&OP dengan planning yang lain
6. Memahami S&OP melalui studi kasus

Siapa yang Menjadi Peserta?

Finance, Purchasing, Sales dan Marketing, Production dan para professional yang terlibat dalam perencanaan maupun operasional.

Metode Pelatihan

Pelatihan menggunakan metode ceramah dalam memahami konsep, dan latihan/studi kasus dalam mendalami teknik aplikasinya.



Pokok-Pokok Bahasan

1. Sales & Operation Planning (S&OP) Overview
 - a. What is Sales & Operation Planning
 - b. What are the benefits?
 - c. How S&OP support supply chain management?
2. The Structure and Logic of Sales & Operation Plan
 - a. Link Sales and Operation
 - b. Make to Stock View
 - c. Make to Order View
 - d. Finished to Order
 - e. Pull vs. Push
 - f. New Product Development
 - g. Seasonality
3. Input and Monthly S&OP Process
 - a. Input of S&OP
 - b. Sales forecast and Demand Planning
 - c. Supply & Capacity Planning
 - d. Pre Meeting & Executive S&OP Meeting
4. Assigning Responsibility S&OP Team
5. Tools for Linking Volume with Mix
 - a. Resources Planning : ERP & MRP
 - b. Distribution Resources Planning
6. S&OP Extended Demand & Supply Chain
 - a. Customer Link
 - b. Supply Chain Management
 - c. Outsourcing & Third Party Logistic
7. Organization for S&OP
8. S&OP and Financial Planning
 - a. S&OP and Budget Preparation
 - b. Planning for Capacity Needs
 - c. Managing Cash Flow
9. Case Study

Related Topics:

- ▶ [Production Planning & Inventory Control \(PPIC\)](#)
- ▶ [Managing Operation for Performance Improvement](#)
- ▶ [Supply Chain - Concept, Solution and Application](#)

Your Schedule	Location	Investment/Person ^{*)}
February 13-14, 2017	Jakarta	IDR 4.500.000
April 03-04, 2017	Bandung	IDR 4.500.000
June 19-20, 2017	Jakarta	IDR 4.500.000
August 23-24, 2017	Bandung	IDR 4.500.000
October 09-10, 2017	Jakarta	IDR 4.500.000
December 19-20, 2017	Yogya	IDR 4.500.000

*Exclude Tax, Transportation & Accommodation

Lokasi & Ketentuan Pelaksanaan:

Jakarta: 46th-50th Floor Wisma 46 – Jl. Jend Sudirman Kav.1– Jakarta 10220, Sofyan Hotel Group, ASTON Hotel Group atau hotel lainnya;

Bali: B-Hotel atau hotel lainnya;

Bandung: KAGUM Hotel Group / ASTON Hotel Group atau hotel lainnya.

Yogyakarta: ASTON Hotel Groups atau hotel lainnya. Perubahan lokasi/tempat akan dikonfirmasi melalui undangan seminar.

Jumlah peserta minimal (kecuali ditentukan lain) untuk pelaksanaan di Bali 9(sembilan)orang, Yogya 7(tujuh) orang, Bandung 5(lima) orang, Jakarta 3(tiga) orang sesuai konfirmasi yang kami terima seminggu sebelum pelaksanaan. Dalam hal jumlah peserta kurang dari ketentuan minimal tersebut maka keputusan pelaksanaannya dapat dibicarakan kedua belah pihak untuk mendapatkan solusi terbaik.

Bila Anda menginginkan judul training, jadwal dan lokasi yang berbeda dengan yang telah ditentukan di atas silahkan hubungi Service Center kami melalui **Tel: 021-574-8889**, Fax: 021-574-8888, Mobile Phone/SMS/WA: 08815608163 atau email: info@beproseminar.com atau beproseminars@gmail.com